

Bien négocier avec son banquier

Formaliser et gérer le droit dans l'entreprise

OBJECTIF

Comprendre les bases du bilan et compte d'exploitation pour négocier efficacement avec son banquier

Comprendre le fonctionnement de la banque

DUREE

1 jour

TARIF

Sur Devis

CONTENU

1/ les fondamentaux de l'analyse comptable et financière

- Comprendre son bilan et estimer ses besoins en trésorerie
- Expliquer la rentabilité de son entreprise sur la base de son compte d'exploitation
- Comprendre et identifier ses besoins pour pouvoir les exprimer

2/ le fonctionnement du banquier

- Mettre en place une relation saine avec son (ses) banquier (s)
- Préparer ses rencontres avec son (ses) banquier (s)
- Comment éviter la rupture du concours bancaire et à défaut comment anticiper la rupture

3/ le fonctionnement de la banque

- L'ouverture de compte, la gestion du compte
- Les frais bancaires
- Les outils à disposition : LCR, prélèvement ...
- Les prêts et les garanties : caution, nantissement, hypothèque ...